

3日間(10時間)で学べる

2007年度 経営・起業準備セミナー

# 起業準備の難関！経営資源の調達・活性化・運用方法

【起業まであと1歩！！ビジネスプランを作成したら・・・。起業実現力をUPする。】



**株式会社ネクスト 代表取締役 福岡 幸一**  
身近に相談できる・具体的な「答」を提案する  
起業支援コンサルティンググループです。

## ◆◆◆ 11月開催するセミナーのお知らせ ◆◆◆

### ◆ 第6弾「経営資源調達セミナー」 ◆

- ① 「経営資源の調達方法」  
(11月23日 金曜日 PM6:30～8:30)
  - ② 「経営資源の活性化(基本的テクニックの公開)」  
(11月24日 土曜日 PM3:00～5:00)
  - ③ 「経営資源の効果的運用法(基本経営戦略)」  
(11月24日 土曜日 PM6:30～8:30)
  - ④ 「知っておくべき市場のルール」  
(11月25日 日曜日 PM3:00～5:00)
  - ⑤ 「起業組織の構築(各部門の基本オペレーション)」(11月25日 日曜日 PM6:30～8:30)
- ★ より詳しい内容はホームページを御覧下さい ★  
【<http://www.next-consulting.co.jp>】

## ～開業資金で頭がいっぱいな人は危険です!～

経営資源の調達は起業実現のための重要なプロセスであり、初めての起業家には何からどのように着手すれば良いのかがまったく分からない内容です。困っているうちに、いつの間にか起業準備活動が止まってしまう。

起業には一体どの位の量の経営資源が必要なのか?そしてどの様に調達し、どの様に動かして行けば、会社が成長して行くのか?そしてさらに成長を続けて行くためにはどの様な運用方法のポイントがあるか?

経営資源は調達以上に運用方法を理解することが重要であり、資金調達にのみ集中することは極めて危険な落とし穴にハマル可能性が大きいです。

初めての起業で一生懸命貯めた起業資金も起業して数ヶ月で無くなってしまいます。

親や親戚に資金をお願いした場合、合わす顔が無くなります。

また他人に出資や融資をしてもらった場合、せっかく事業が軌道に乗ったところで思わぬところから足を引っ張られ、会社を手放さなくなった例は数知れません。

経営資源は起業資金も含めて、バランスよく調達し、活性化・運用できなければ、意味がありません。

そのために必要な力がマネジメント力です。このことをセミナーを通して理解していただきたい。

(成功している経営者は「予想外」の動きをしています!)

**☆☆ 9月セミナー参加者からの推薦文 ☆☆**

◎ セミナー受講後に事務所に遊びに行かせてもらったのですが、その時に更なる凄さが分かりました。何気ない会話や行動が全てセミナーで教えてもらった内容の実践版で、結果も見せてもらって感動しました。会社経営以外での会話や体験談もかなり楽しいです。僕もいつかはあんな話ができるように頑張りたいです。(M.S)

◎ どうしてこんな方が沖縄にいるんだろうと思います。テレビ番組の「世界一分かりやすい授業」みたいなセミナーなので絶対に聞いた方がいいです。ビデオやDVDを作成して欲しいです。(M.C)

## ◆◆◆ このような方にお勧めします ◆◆◆

- ① ビジネスアイデア・ビジネスプラン作成後起業準備が進まない方
- ② 起業準備を進めているが、資金調達の方法で悩んでいる方
- ③ 人材(パートナー)調達の手法や資金調達の事例を勉強したい方
- ④ 会社を運営しているが資金が底を着きそうな方
- ⑤ 他の会社とのタイアップまたは業務提携を希望している方

より詳しい内容はホームページをご覧ください 【<http://www.next-consulting.co.jp>】

**テーマ：「起業まであと1歩!ビジネスプランを作成したら・・・。」**

**受講費用：全5回分 15,750円(5回連続受講申し込みの場合)・ 5,250円(1回の単科受講の場合)**

**受付方法：ホームページでの受け付け(定員30名での先着順締め切り)**

**主催・協賛：株式会社ネクスト(主催) 日本ベンチャー学会沖縄研究部会・沖縄大学吉川研究室(協賛)**